



Latvijas Tirdzniecības
un rūpniecības
kamera

Latvijas uzņēmēju balss
un atbalsts kopš 1934. gada!



Latvijas Tirdzniecības un rūpniecības kamera (LTKK) Vidzemes nodaļa
organizē semināru

KĀ RESTARTĒT PĀRDOŠANU UN PALIELINĀT UZŅĒMUMA IENĀKUMUS?

3.oktobrī, no plkst. 10:00 - 12:00,
Valmieras integrētās bibliotēkas 2. Stāva zālē (217. telpa.), Cēsu ielā 4, Valmierā

Klientu piesaiste un pārdošana reizēm var šķist kā nebeidzama cīņa ar vējdzirnavām. Arvien biežāk uzrodas lētāki piedāvājumi un agresīvāki konkurenti. Arvien grūtāk panākt un noturēt klientu uzmanību. Arvien sarežģītāk nodrošināt pastāvīgi augošu ienākumu plūsmu.

Laiki mainās. Un jaunie laiki pieprasa arvien jaunas metodes un paņēmienus biznesa klientu piesaistei, un pārdošanai.

Lai palīdzētu Latvijas uzņēmējiem un pārdošanas speciālistiem apgūt ASV un citviet pasaulē panākumus guvušo tehnoloģiju ilgtspējīgai ienākumu plūsmas nodrošināšanai, Academia ir izveidojusi speciālu apmācību programmu.

Šī tehnoloģija vērsta uz pieprasījuma veidošanu un ļauj uzņēmumam pašam vadīt ienākumu plūsmu, nevis tikai pasīvi gaidīt un bažīties par to, kāds būs pieprasījums viņa sektorā nākamajā kvartālā.



SEMINĀRĀ RUNĀSIM PAR:

- Būtiskāko jaunā biznesa vadības instrumentu – ienākumu plūsmas piltuvi
- Tirgus stratēģijām un to ietekmi uz jūsu ienākumu plūsmu
- Uzņēmuma ceļu uz pieprasījuma veidošanu un vadīšanu
- Mācību programmu “Pārdošanas restarts”

EKSPERTS:

Jānis Skrūzkalns

Academia Baltic eksperts uzņēmumu attīstības jautājumos. Uzņēmēja gēns BOSI uzņēmumu vadības un biznesa akselerācijas metodoloģijas ieviesējs Latvijā.



INFORMĀCIJA:

Reģistrēšanās līdz 29. septembrim!

- [ŠEIT](#)
- valmiera@chamber.lv
- +37120264530

Dalības maksa:

- LTRK biedriem: bezmaksas
- Uzņēmumiem, kuri nav LTRK biedri: 10,00 + PVN/ personai